

עירות חדש: יצירת מחולפי ארון לצסק






יכולות ליבה:

- ✓ מומחה בתהליכי פיתוח מוצר מהפן העסקי, שיווקי, מכירתי
- ✓ ניסיון רב ופרגמטי במחקר שווקים, מחקרי מוצרים, הגדרות סגמנטים צרכניים, תמחור פסיכולוגי, כלכלת הצרכנים
- ✓ ניסיון מוכח בהשקת מוצרים ומינוף הזדמנויות, ניהול קמפיינים וחדירה לשווקים חדשים
- ✓ בוגר תארים מתקדמים במנהל עסקים, צרכנות ופסיכולוגיה שיווקית, שליטה בכלי ניתוח מידע שיווקי וטכנולוגיות דיגיטליות

נקודות לציין:

- ✓ יעוץ פרגמטי ללמעלה מ 500 חברות בישראל ובעולם מתעשיות שונות
- ✓ מחולל מכירות בהיקף של למעלה מ 150 מיליון ₪ בשש שנים האחרונות בתפקידי השונים
- ✓ כתיבת עשרות מחקרי שוק, עשרות מחקרי לקוחות, עשרות תוכניות עסקיות, עשרות מצגות מנהלים, עשרות מצגות לקוחות
- ✓ חלק מתהליכי גיוס לחברות בהיקף של למעלה מ 50 מיליון ₪
- ✓ חלק מצוות כתיבת פטנטים מוצלחים, הגדרת מוצר, יצירת חדשנות

דוגמאות לניסיון בתחומים שונים:

חברות דוגמה	שנות ניסיון	נושא
	12	SaaS
	15	Product development
	15	Advertising / Brand development
	15	Online marketing
	15	Business & strategy development

ניסיון תעסוקתי:**2020-2021: מנכ"ל חברת עורכי הדין ונוטריון עברון****2020-2017: סמנכ"ל שיווק ופיתוח אסטרטגי, קבוצת ELG – בית השקעות בנדל"ן**

הובלת אסטרטגיית צמיחה ופיתוח עסקי, גיוס משקיעים, פיתוח מוצרים והובלת תהליכי שיווק ומיתוג איתור נכסים בעלי פוטנציאל השבחה גבוה, גיבוש ויישום תכנית בתחום התכנון העירוני להגדלת ערך ניהול מחלקה של עשרות אנשי שיווק, פיתוח עסקי ומכירות, הקמת סניפים בארה"ב ואנגליה עמידה ביעדים אסטרטגיים ויעדי מכירות בהיקף של מאות מ' ש, הגדלת היקף רווחיות במאות אחוזים פיתוח מודלים עסקיים ייחודיים, הוזלת עלויות פרסום, ניהול מותג, יישום כלים דיגיטליים מתקדמים שדרוג ואוטומציה של תהליכים עסקיים, הטמעת מערכת CRM, אתר Web מסחרי ומערכת ניהול ידע

2018 : יזם ומנהל מוצר, ZEENK מערכת הגנה אישית לשוק הבטחון העולמי

הובלת תהליכי פיתוח מוצר לביש המשלב חומרה ותוכנה, הגדרת טכנולוגיות, רישום פטנט בישראל PLM:השלמת תהליכי POC, MVP, הצגה לגורמים בחברות ביטחוניות, עבודה מול משקיע פרטי

2017-2015: סמנכ"ל שיווק ופיתוח עסקי | מנכ"ל (acting), טרלדור

גיבוש ויישום אסטרטגיית שיווקית, עריכת מחקרי שוק ותרגום ממצאים לתוכניות עבודה שנתיות אפיון מוצרים חדשים והתאמת מוצרים קיימים לשווקים חדשים, שדרוג תהליכי תמיכת לקוחות תכנון תקציב השיווק, יישום מודל (IMC) Integrated Marketing Communication להגברת מודעות למותג הרחבת ערוצי פרסום במדיה הארצי, הובלת צמיחה בהיקף המכירות בעשרות אחוזים בפחות בשנה אחת הקמת תשתית ארגונית תפעולית לארגון המונה מאות עובדים, יישום שינויים ושדרוג תהליכים לוגיסטיים גיבוש תהליכי הכשרה מקצועית של אנשי מכירות, טיוב פרופיל עובדים, השבחת תהליכים וחומרים שדרוג תשתיות דיגיטליות, יישום מערכת ERP, אתר אינטרנט מסחרי ומערכות תקשורת מול הלקוחות

2015-2007: יועץ עסקי ומנהל פרויקטים, Optimalus

פיתוח תוכניות עסקיות ואסטרטגיה שיווקית עבור לקוחות מובילים בתחום הטכנולוגיה, שירותים, נדל"ן ועוד פיתוח אסטרטגית חדירה לשווקים בינלאומיים, ביצוע מחקרי שוק, זיהוי שותפים עסקיים, הקמת מערכות שיווק הכשרת צוות מכירות, הכנת ניתוחי MROI, אפיון ובניית אתרים ואפליקציות, שיפור מוצרים טכנולוגיים בין הפרויקטים המרכזיים:

ליווי חברת HP לזכייה במכרז של מאות מ' ש לתחזוקת מערכות בתי משפט

שדרוג תשתית ארגונית ומקצועית של צוות המכירות בחברה קנדה ישראל, פיתוח ויישום כלים טכנולוגיים גיבוש תכנית חדירה לשווקים חדשים לחברת זמן אמת (SaaS), ביצוע מחקרי לקוחות לשיפור יכולות המצור בין הלקוחות: HP, קנדה ישראל, שבח הנדסה, הטוטו, המרכז לטניס ישראל, 8Alert, זמן אמת (תוכנה)

2007-2000: מנהל שיווק ומכירות בינלאומי בחברות Start-up בתחום ה- CASLELOGIC / MIRUPLAY Gaming

ניסיון אקדמי:

2020: מרצה במכללת ספיר, המחלקה לשיווק טכנולוגי
שיווק דיגיטלי, התנהגות צרכנית בעידן הדיגיטלי, קשר בין Off-line ל- On-line בתהליכי השיווק, marketing analysis
חבר בצוות המחקר של המכללה בפרויקט מטעם משרד המדע: דרכי התמודדות של עסקים קטנים וזעירים
בפריפריה במצבי משבר / מקרה בוחן: מגפת הקורונה, ישראל 2020
2020: מרצה במכללה למנהל מחלקת עסקים.

השכלה:

Ed.D., מחקר אינטרדיסציפלינרי בנושא פסיכולוגיה שיווקית, צרכנות ותרבות ארגונית, אוניברסיטת דרבי, אנגליה
MBA, התמחות בשיווק, אוניברסיטת דרבי, ישראל
LL.B. במשפטים, אוניברסיטת EAST LONDON, אנגליה

קורסים והשתלמויות מקצועיות:

Behavioral Economics and Neuromarketing ,Data Science
בניית אתרי אינטרנט, SQL, HTML5, JavaScript, AI
קידום אתרים - SEO, SEM, גרפיקה ועיצוב, מערכות פרסום on-line – LinkedIn, Facebook, Google
פיתוח מוצר - Scrum/Agile, שיווק SaaS, פסיכולוגיה קוגניטיבית בשירות UI/UX

כלים טכנולוגיים:

יישומי Office, לרבות Excel ברמה גבוהה, ATLAS.ti 8, Tableau 2020.2
שפות: אנגלית - ברמת שפת אם | עברית – שפת אם
שירות צבאי: שירות מלא (1989-1992)

רשימת שירותים מוצעים:

מחקרי התכנות מוצר חדש	תכנית עסקית לשיפור עסק קיים	תוכנית עסקית להקמה של עסק חדש
מחקרי התכנות שיפור מוצר קיים	מחקרי שוק / מקומי בינלאומי	בדיקת כדאיות להקמה של עסק חדש
גיוס מנהל שיווק כולל ליווי והכשרה	הערכות חדירה לשוק חדש / הערכות הגדלת נתח שוק קיים	תוכנית עסקית להשקת מוצר חדש
גיוס והדרכה של אנשי מכירות	ניתוח מתחרים ועוצמת תחרות	תוכנית עסקית לגיוס כספים לפתוח מוצר / שיווק מוצר
גיוס כספים לפתוח עסקי / מוצרים / שירותים מבנקים	ניתוח נתונים קיימים עבור גדילה ופתוח עסקי	תוכנית עסקית להשקת מוצר חדש
כתיבת תכנית עסקית למשקיע עסק חדש	הגדלת מכירות	כתיבת תכנית עסקית למשקיע – עסק קיים

בתקשורת:

נא לחוץ קונטרול ואז ביחד לחיצה על העבר / (hold the key Ctrl and press)



[Allmarketing](#)

[Calcalist](#)

[Themarker](#)

[Calcalist](#)

[Onlife](#)

[Onlife](#)

[Allmarketing](#)

[Allmarketing](#)

[Allmarketing](#)

[Siliconindia.com](#)

SME in Tel-Aviv - [Video](#) (Ctrl and press)

Low electricity convention - [Video](#) (Ctrl and press)